

# Certification professionnelle de niveau 6 Responsable de Développement Commercial

## TAUX D'INSERTION PROFESSIONNELLE\* :

- EMPLOI : 45%
- POURSUITE D'ETUDE : 55%

Formation continue :

Poursuite d'étude 100%

## TAUX D'OBTENTION DES DIPLOMES 100%\*\*



## TAUX D'INTERRUPTION EN COURS DE FORMATION 0%



Lien R N C P : <https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/37849/>

### Public

- Tout public ayant un projet professionnel validé dans le domaine du commerce

### Prérequis

- Niveau 5 (BTS, DUT, 2<sup>e</sup> année de licence) validé

### Modalités et délais d'accès

- Entretien, positionnement et signature d'un contrat

### Nombre de participants

- Minimum 8 participants

### Dates de la formation

- De septembre 2024 à juin 2025

### Durée

- 1 an – 557h
- Rythme : 1 semaine en formation et 3 semaines en entreprise.

### Lieu de formation

- EIC Formation – 14, Rue de l'Alma à TOURCOING (Métropole Européenne de Lille)

### Objectifs professionnels

- Le responsable de Développement Commercial endosse des responsabilités dans l'élaboration et la mise en œuvre de la stratégie de commerciale.

### Validation

- Certification professionnelle enregistrée pour deux ans au RNCP (N° de Fiche RNCP37849) sur décision du directeur de France Compétences en date du 19 juillet 2023, au niveau de qualification 6, avec le code NSF 312, sous l'intitulé "Responsable du développement commercial", avec effet jusqu'au 19 juillet 2026, délivrée par IMCP, l'organisme certificateur. Cette certification professionnelle est constituée de 3 blocs de compétences. Les blocs de compétences représentent une modalité d'accès modulaire et progressive à la certification, dans le cadre d'un parcours de formation ou d'un processus de VAE, ou d'une combinaison de ces modalités d'accès.

### Programme de formation

- Bloc 1 : Mettre en place la politique commerciale définie par la direction.
- Bloc 2 : Piloter le développement opérationnel du service commercial.
- Bloc 3 : Développer le potentiel de l'entreprise par la mise en place d'une stratégie de Croissance.

### Perspectives post-formation Poursuite d'études

- Possibilité de poursuivre vers une certification de niveau 7 suivant les attendus du certificateur.

### Débouchés

- Responsable de la stratégie commerciale, Business développer, Responsable commercial, Responsable du développement...

### Moyens et méthodes pédagogiques

- Apports théoriques et pratiques
- Echanges à partir des situations professionnelles vécues
- Etudes de cas

### Modalités d'évaluation

- En cours de formation :  
Evaluations professionnelles. Evaluations pédagogiques.  
Auto-évaluations de l'apprenant(e). Evaluation des Soft Skills.
- En fin de formation :  
Un Grand Oral.

### Financement de la formation

- **Apprentissage** : Article L.6211-1 : « La formation est gratuite pour l'apprenti et pour son représentant légal »  
Le montant peut varier selon l'IDCC de l'entreprise.  
Se référer au coût OPCO : Montant de 8134€ pris en charge par les OPCO (Opérateurs de compétences).  
Selon le décret n°2019-956 du 13 septembre 2019 « fixant les niveaux de prise en charge des contrats d'apprentissage ».
- **Formation continue** :  
8134€  
Le prix de la formation est donné à titre indicatif. Des prises en charges totales ou partielles sont possibles en fonction des financements des entreprises ou de partenaires.

### Accessibilité handicap

- L'accueil et l'accès des publics en situation de handicap.
- Locaux accessibles aux personnes à mobilité réduite.
- Orientation et adaptation pédagogique possible, tutorée par un référent handicap.

### Valeurs ajoutées

#### Avant la formation

- Notre centre de formation propose un accompagnement personnalisé dès le dépôt du dossier de candidature.
- Aide à la rédaction du CV et de la lettre de motivation.
- Accompagnement à trouver une entreprise pour effectuer son alternance, via nos entreprises partenaires.

#### Pendant la formation

- Un point écoute est disponible auprès de la responsable pédagogique.
- Suivi et accompagnement durant la durée de la formation.

Dossier de candidature sur :

[www.eicformation.fr](http://www.eicformation.fr)

Coordonnées du Chargé des Relations Entreprises :

Estelle CASTEELE

03.20.76.99.84 / 07.57.76.82.83

[conseileicf@eic-tourcoing.fr](mailto:conseileicf@eic-tourcoing.fr)

Référente handicap au sein du CFA : Maude LACASSAIGNE

[handicap@cfajeambosco.fr](mailto:handicap@cfajeambosco.fr)

Référentes handicap au sein de l'UFA EIC Formation :

Anne-Carole DONDAINE

03.20.76.99.87 [acdondaine@eic-formation.fr](mailto:acdondaine@eic-formation.fr)

Service Mobilité du CFA Jean Bosco :

[mobilite@cfajeambosco.fr](mailto:mobilite@cfajeambosco.fr)

\*Taux d'obtention calculé sur la base des stagiaires présents aux épreuves.

\*\* Taux d'insertion calculé en fonction des retours stagiaires obtenus.